

NAZIV PREDMETA		OBITELJSKO PODUZETNIŠTVO				
Kod	STT018	Godina studija	2.			
Nositelj/i predmeta	Sladana Brajević, viši predavač	Bodovna vrijednost (ECTS)	6			
Suradnici		Način izvođenja nastave (broj sati u semestru)	P	S	V	T
			30	30	0	0
Status predmeta	obavezni	Postotak primjene e-učenja				
OPIS PREDMETA						
Ciljevi predmeta	<ul style="list-style-type: none"> • Upoznati studente sa pojmom obiteljskog poduzetništva i obiteljskog poduzeća kao i sa društveno – ekonomskom ulogom ove vrste poduzetništva • Osposobiti studente za razumijevanje distinkcije između obiteljskog i neobiteljskog poduzeća • Istražiti jedinstvene izazove vezane uz vođenje i donošenje strateških odluka obiteljskog poduzeća • Diskutirati o etičkim i emocionalnim pitanjima koja se odnose na obiteljska poduzeća • Razumjeti obiteljski genogram i izraditi isti • Identificirati specifična pitanja i probleme obiteljskog poduzeća, posebno fenomen generacijske tranzicije 					
Uvjeti za upis predmeta i ulazne kompetencije potrebne za predmet	Nema					
Očekivani ishodi učenja na razini predmeta (4-10 ishoda učenja)	<ol style="list-style-type: none"> 1. Opisati specifičnosti poslovanja obiteljskog poduzeća kao jedinstvenog sistema unutar ekonomije pojedine zemlje 2. Usporediti poslovanje obiteljskog poduzeća i poduzeća koje nije u vlasništvu obitelji 3. Razlikovati potrebe i motive vlasnika i zaposlenih u obiteljskom poduzeću. 4. Skicirati genogram za tri obiteljske generacije prikazujući obiteljske članove, njihovu dob, spol, međusobnu povezanost, vlasničke interese te njihov pojedinačni status unutar obiteljskog poduzeća 5. Riješiti konflikte među članovima obitelji kada se obiteljski ciljevi razlikuju od poslovnih ciljeva 6. Procijeniti vlastite sposobnosti osnivanja obiteljskog poduzeća ili zapošljavanja u istome 7. Organizirati vođenje obiteljskog poduzeća 					

	Tjedan	Sati	Oblik nastave	Tema
Sadržaj predmeta detaljno razrađen prema satnici nastave	1.	2	Predavanja	Pojam, cilj i sadržaj predmeta. Presentacija nastavnih jedinica. Dogovor o načinu rada. Upoznavanje studenata s njihovim pravima i obvezama
		2	Seminarske vježbe	Dogovor o načinu rada i obvezatnosti permanentnog rada. Kviz I. Osnovni pojmovi: osnivač, obitelj, održivost, generacija, nasljeđivanje
	2.	2	Predavanja	Pojam obiteljskog poduzeća. Povijesna geneza OB. Priroda i struktura OB. Značenje i rasprostranjenost OB u svjetskoj ekonomiji
		2	Seminarske vježbe	Prikaz najvećih svjetskih OB. Dominacija OB kao ekonomska stvarnost svjetske ekonomije. Definiranje tema za seminarske radove studenata
	3.	2	Predavanja	Poduzetništvo u obitelji – usklađivanje ciljeva, konflikata i životni ciklusi OB
		2	Seminarske vježbe	Prednosti i ograničenja OB. Temeljni uzroci neuspjeha obiteljskih poduzeća. Analiza poslovnih slučajeva i rasprava.
	4.	2	Predavanja	Obiteljski odnosi i uloge; bračni parovi, sinovi i kćeri, nevjeste i zetovi u OB. Izrada genograma.
		2	Seminarske vježbe	Analiza poslovnih slučajeva i rasprava. Izrada genograma vlastite obitelji.
	5.	2	Predavanja	Obitelj i kultura OB. Vodstvo obiteljskih poduzeća. Najčešća pitanja s kojima se suočavaju OB. Konflikt management.
		2	Seminarske vježbe	Odgovornost za vođenje, nasljeđivanje obiteljskog biznisa. Analiza poslovnih slučajeva i rasprava
	6.	2	Predavanja	Razvojni model OB. Različitost uloga aktera u OB.
		2	Seminarske vježbe	Analiza poslovnog slučaja, izlaganje individualno obrađenih tema i rasprava
	7.	2	Predavanja	Radionica: gostovanje osnivača obiteljskog poduzeća
		2	vježbe	1. kolokvij
	8.	2	Predavanja	Vlasnička dimenzija OB; većinsko vlasništvo, partnerstvo braće i sestara, konzorcij rođaka, obiteljski sindikat. Trodimenzionalni model razvoja OB
		2	Seminarske vježbe	Analiza poslovnih slučajeva i rasprava. Izlaganje studentskih radova i rasprava
	9.	2	Predavanja	Nasljeđivanje i održivost OB. Raspoloživost obiteljskih talenata. OB kao karijera

		2	Seminarske vježbe	Analiza poslovnih slučajeva i rasprava. Izlaganje studentskih radova i rasprava			
	10.	2	Predavanja	Identificiranje sljedeće generacije menadžera i lidera. prijenos menadžmenta u OB. Obiteljska participacija			
		2	Seminarske vježbe	Analiza poslovnih slučajeva i rasprava Izlaganje studentskih radova i rasprava			
	11.	2	Predavanja	Tranzicija menadžmenta i faze procesa nasljeđivanja. Prijenos menadžmenta i vlasnička dimenzija OB; selekcija nasljednika, odabir trenutka za uvođenje nasljednika			
		2	Seminarske vježbe	Analiza poslovnih slučajeva i rasprava. Izlaganje studentskih radova i rasprava			
	12.	2	Predavanja	Nasljeđivanje vlasništva nad obiteljskim poduzećem. Faktori uspjeha tranzicije vlasništva. Tipologija nasljeđivanja vlasništva obiteljskih poduzeća			
		2	Seminarske vježbe	Analiza poslovnih slučajeva i rasprava. Izlaganje studentskih radova i rasprava			
	13.	2	Predavanja	Izlaganje studentskih radova i rasprava			
		2	Seminarske vježbe	2. kolokvij			
	14.	2	Predavanja	Gost predavač/terenska nastava			
		2	Seminarske vježbe	Izlaganje studentskih radova i rasprava			
	15.	2	Predavanja	Analiza rezultata kolokvija. Rezime semestra			
		2	Seminarske vježbe	Izlaganje studentskih radova i rasprava			
	Vrste izvođenja nastave:	<input checked="" type="checkbox"/> predavanja <input checked="" type="checkbox"/> seminari i radionice <input type="checkbox"/> vježbe <input type="checkbox"/> on line u cijelosti <input type="checkbox"/> mješovito e-učenje <input checked="" type="checkbox"/> terenska nastava			<input checked="" type="checkbox"/> samostalni zadaci <input checked="" type="checkbox"/> multimedija <input type="checkbox"/> laboratorij <input type="checkbox"/> mentorski rad <input type="checkbox"/> demonstracijske vježbe		
	Obveze studenata	<ul style="list-style-type: none"> Nazočnost na predavanjima i auditornim vježbama u iznosu od najmanje 70% predviđene satnice (za izvanredne studente obveza je 50% nazočnosti). 					
Praćenje rada studenata (upisati udio u ECTS bodovima za svaku aktivnost tako da ukupni broj ECTS bodova odgovara	Pohađanje nastave	2	Istraživanje		Praktični rad	1	
	Ekperimentalni rad		Referat		Demonstracijske vježbe		
	Esej		Seminarski rad	1,5	Samostalno učenje	1	

<i>bodovnoj vrijednosti predmeta):</i>	Kolokviji	0,5	Usmeni ispit		Konzultacije i završni ispit	
	Pismeni ispit		Projekt		(Ostalo upisati)	
Ocjenjivanje i vrjednovanje rada studenata tijekom nastave i na završnom ispitu	KONTINUIRANO VREDNOVANJE					
	Pokazatelji kontinuirane provjere		Uspješnost A_i (%)	Udjel u ocjeni k_i (%)		
	<i>Nazočnost i aktivnost na nastavi (pred. + vježbe)</i>		70 - 100	10		
	<i>Prezentacija studentskih radova (pismeno)</i>		50-100	10		
	<i>Prezentacija studentskih radova (usmeno)</i>		50-100	10		
	<i>Prvi kolokvij</i>		50-100	35		
	<i>Drugi kolokvij</i>		50-100	35		
	Ocjena (u postotcima) formira se temeljem svih pokazatelja koji opisuju razinu studentskih aktivnosti prema relaciji:					
	$Ocjena (\%) = \sum_{i=1}^N k_i A_i$					
	k_i - težinski koeficijent za pojedinu aktivnost, A_i - postotni uspjeh postignut za pojedinu aktivnost, N - ukupan broj aktivnosti.					
ODNOS POLUČENOG USPJEHA I PRIPADNE OCJENE						
Postotak	Kriterij			Ocjena		
od 50% do 61%	<i>zadovoljava minimalne kriterije</i>			dovoljan (2)		
od 62% do 74%	<i>prosječan uspjeh s primjetnim nedostacima</i>			dobar (3)		
od 75% do 87%	<i>iznadprosječan uspjeh s ponekom greškom</i>			vrlo dobar (4)		
od 88% do 100%	<i>izniman uspjeh</i>			izvrstan (5)		
Obvezna literatura (dostupna u knjižnici i putem ostalih medija)	Naslov				Broj primjeraka u knjižnici	Dostupnost putem ostalih medija
	1. Kružić, D.: Obiteljski biznis, RRif plus, Zagreb, 2004.				2	

Dopunska literatura	<ol style="list-style-type: none"> 1. Gersick, E. K., Davis, A. J., McCollomHampton, M., Lansberg, I.: Generation to Generation - Life Cycles of theFamily Business, Harvard Business School Press, Boston, Massachusetts, 1997. 2. Carlock, S R. - Ward, L. J.: Strategic Planning for the Family Business, Parallel Planning to Unify theFamily and Business, Palgrave, 2001. 3. Ward, J.: Keeping the Family Business Healthy, How to Plan for Continuing Growth, Profitability, and Family Leadership, Family Enterprise Publishers, Marietta, 1997. 4. Le Van, G.: TheSurvival Guide for Business Families, Routledge, London, 1999. 5. Lansberg, I.: Succeeding Generations: Realizing theDream of Families in Business, Harvard Business Press, Boston, 1999
Načini praćenja kvalitete koji osiguravaju stjecanje utvrđenih ishoda učenja	<ul style="list-style-type: none"> • Evidencija pohađanja nastave i uspješnosti izvršenja ostalih obveza studenata (nastavnik) • Ažuriranje detaljnih izvedbenih planova nastave - DIP (nastavnik) • Nadzor izvođenja nastave (zamjenik pročelnika Odjela za nastavu, pročelnici odsjeka) • Kontinuirana provjera kvalitete svih parametara nastavnog procesa u skladu s Akcijskim planovima (pomoćnik pročelnika Odjela za kvalitetu) • Semestralno provođenje studentske ankete sukladno „Pravilniku o postupku studentskog vrednovanja nastavnog rada na sveučilištu u Splitu“ (UNIST, Centar za unaprjeđenje kvalitete)
Ostalo (prema mišljenju predlagatelja)	DIP-ovi predmeta nalaze se unutar sustava za podršku nastavi (MOODLE) i dostupni su studentima i nastavnicima Odjela. Skraćeni izvedbeni programi - IP (hrvatska i engleska inačica) su u cilju javnosti informiranja izravno dostupni na web stranicama Odjela